



5 reglas para la prospección por WhatsApp

#YoProtejoDesdeCasa



Regla #1: Nunca jamás hagas SPAM

Usa mensajes personalizados que agreguen valor a tu cliente y verás la diferencia.

Regla #2: Evita que te vean como un robot

Usa un nombre real en tu WhatsApp, nombre y apellido son suficientes para que no te vean como un robot y sepan quién eres

Regla #3: Usa una buena foto (una imagen vale más que mil palabras)

La persona que te va a comprar quiere ver tu cara para poder confiar.

Regla #4: POR FAVOR, ¡NO ME GRITES!

En la era de internet, cuando escribes con mayúsculas parece que estás gritándole a la otra persona. Esto genera mucho rechazo en quien te lee.

Regla #5: Aprovecha los emojis

De esa manera pueden expresar emociones y darle un toque de calidez a los textos.

